

PM / Veranstaltungshinweis

Management Forum Starnberg bietet als inhabergeführter Seminaranbieter seit 1995 aktuelle Fach- und Führungskräfteveranstaltungen mit top Referenten aus Praxis, Wissenschaft und Forschung an. Für all jene, die sich fortbilden möchten.

Starnberg, 18. Juni 2015

Professionell verhandeln nach dem Harvard-Konzept

Exklusives Training für Führungskräfte: Souverän Win-Win verhandeln

Ein erfolgreiches Verhandlungsergebnis ist erreicht, wenn alle Beteiligten einen Gewinn erzielen. Dies erfordert mehr als das Feilschen um Positionen. Das „Offene Verhandeln nach dem Harvard®-Konzept“ ist eine effiziente Verhandlungsstrategie, die das Handling der Komplexität von Verhandlungen vereinfacht.

- Haben Sie einen persönlichen, auch unter Druck bewährten Verhandlungsstil, der Sie verlässlich ans Ziel bringt?
- Können Sie in der Analyse immer erkennen, warum es einmal ‚geklappt hat‘ und ein anderes Mal nicht?
- Welche Haltung nehmen Sie gegenüber schwierigen – internen und externen – Verhandlungspartnern ein und wie gehen Sie mit ihnen um?
- Wie klug verhandeln Sie selbst als Vorbild Ihrer Kollegen und Mitarbeiter?

Termine: 24. / 25. September 2015 in Köln, 18./19. November 2015 in München

Weitere Informationen unter: www.management-forum.de/harvard-konzept

Souveränitätstraining

In schwierigen Situationen geschickt reagieren

- Souverän: Klarheit im Denken, Handeln und im Herzen, ein gutes Fundament aus Stimme, Auftreten & Ausstrahlung, die Macht der Worte
- Initiativ: Aktiv dran bleiben, auch bei Widerständen, Ihre wichtigsten Ratgeber: Humor und Achtung, Konflikte nicht scheuen, sondern sinnvoll nutzen
- Gelassen: Wohin mit Ärger, Druck und Stress? Persönliche Standortbestimmung, Raum für kreatives Potenzial schaffen

Termine: 10./11. September 2015 in Frankfurt/M., 8./9. Oktober 2015 in Starnberg, 10./11. Dezember 2015 in München

Mehr unter: www.management-forum.de/souveraen2015-2

Stimme, Rhetorik und Körpersprache

Das perfekte Zusammenspiel der drei Kommunikationsparameter

Ein Top-Training, damit die nächste Präsentation überzeugt, eine vertrauensvolle Atmosphäre entsteht und die Souveränität bleibt, auch wenn die Ruhe schwindet

- Dramaturgie, Aufbau und Struktur von Rede und Vortrag
- Die Stimme verrät viel über die Persönlichkeit – Grund genug, sie zu schulen
- Persönliche Ausstrahlung, Präsenz und Durchsetzungsstärke
- Positiver Umgang mit Lampenfieber und Blackouts
- Die Kraft der nonverbalen Kommunikation

Termine: 28./29. September 2015 Frankfurt/M., 1./12. Dezember 2015 in Starnberg

Mehr Informationen unter: www.management-forum.de/rhetorik

Einfach erklärt

Leitfaden für eine überzeugende Darstellung komplexer Zusammenhänge

Sie haben etwas zu sagen? Dann richtig!

- Komplexe Sachverhalte verständlich und überzeugend darstellen
- Souverän vor Publikum: Präsenz, die Wirkung schafft - Sprache, die berührt
- Die Macht der Worte: So fesseln Sie Ihre Zuhörer, das spannende Storytelling
- Texte einfach und effektiv formulieren
- Die wichtigsten Regeln für eine erfolgreiche Präsentation mit PowerPoint

Termin: 7./ 8. September 2015 in Frankfurt

Mehr unter: www.management-forum.de/einfacherklaert

Stimmtraining für Frauen

Überzeugend, präsent und durchsetzungsstark durch den bewussten Einsatz der Stimme

- Durch den Klang der Stimme die eigene Persönlichkeit zum Tragen bringen
- Mit gezieltem Stimmeinsatz Präsentations- und Verhandlungserfolge steigern
- Eine vertrauensvolle Atmosphäre schaffen
- In Konfliktsituationen stimmlich ruhig bleiben und den professionellen Umgang mit Kritik beherrschen
- Den öffentlichen Auftritt genießen

Termin: 8. / 9. September 2015 in Frankfurt/M.

Mehr Informationen unter: www.management-forum.de/stimmtraining-frauen2015

Brennen, ohne auszubrennen

Führungskompetenz für Sie selbst und Ihre Mitarbeiter

- Wahrnehmung schärfen - Burnout-Symptome erkennen, Verstehen von inneren Antreibern und Verhaltensmustern, Work-Life-Integration und Selbstmanagement
- Leistungsfähigkeit auch in stürmischen Zeiten erhalten – die Widerstandskraft stärken, mit Rückschlägen und Niederlagen sinnvoll umgehen
- Gesund führen – Achtsamkeit, Wahrnehmung und Kondition als wichtige Voraussetzungen für Führungserfolg
- Von der Wertschätzung zur Wertschöpfung

Termine: 8. / 9. September 2015 Frankfurt/M., 13./14. Oktober 2015 München

Mehr Informationen unter: www.management-forum.de/brennen-6866,

Erfolgreiche Durchsetzungsstrategien

Schlagkräftig – souverän – überzeugend

- Selbstbewusst auftreten – eigene Ziele und Interessen kraftvoll vertreten
- Professionell kommunizieren – Strategien zum Umgang mit kritischem Feedback
- Konflikte als Chance erkennen und nutzen – Widerstände, Blockaden und Einwände gezielt auflösen
- In schwierigen Gesprächssituationen überzeugen – Gelassen auf Killerphrasen und Angriffe reagieren
- Mit der eigenen Persönlichkeit wirken – Authentisch sein und individuelle Stärken nutzen

Termine: 29./30. September 2015 Frankfurt/M, 17./18. November 2015 München.

Mehr unter: <http://www.management-forum.de/durchsetzungsstrategien>

Rückfragen bitte an: info@management-forum.de

oder telefonisch bei Frau Elisabeth di Muro, Tel: 08151-2719-0